



COMUNICATO STAMPA

Il Consiglio di Amministrazione ha approvato i risultati consolidati della Società al 30 giugno 2026

- Ricavi 1H26 - **€98,7M** vs. €98,4M in 1H25 – stabili YoY e in linea con la guidance
 - Ricavi ricorrenti Clea – **€4,9M** vs. €4,3M in 1H25 – crescita del 13% YoY
- Gross margin – **€53,5M (54,2% dei ricavi)** vs. €52,5M (53% dei ricavi) in 1H25
- EBITDA adjusted – **€18,5M (18,7% dei ricavi)** vs. €20,1M (20% dei ricavi) in 1H25
- Utile netto adjusted – **€5,5M (5,6% dei ricavi)** vs. €7,3M (7% dei ricavi) in 1H25
- Indebitamento finanziario netto adjusted al 30 giugno – **€47,7M** vs. €37,6M al 31 dicembre 2025
- Il Consiglio di amministrazione di SECO ha inoltre nominato Marco Letizia quale Head of Corporate Development & Investor Relations
- Guidance 3Q26 confermata – Attesi ricavi per circa €60M (+25% YoY), record storico trimestrale per SECO

Arezzo, 8 settembre 2026 - Il Consiglio di Amministrazione di SECO S.p.A. ("SECO" o la "Società"), riunitosi in data odierna, ha approvato i risultati consolidati dei primi sei mesi del 2026.

Massimo Mauri, Amministratore Delegato di SECO, ha dichiarato:

"I risultati del primo semestre confermano che SECO ha gestito con efficacia le sfide della supply chain e l'incertezza geopolitica che tutti gli attori del mercato Edge AI hanno dovuto affrontare nel periodo. Grazie ai significativi investimenti effettuati negli ambiti dell'Edge AI e della Physical AI, SECO è oggi in una posizione strategica particolarmente favorevole per accelerare il proprio percorso di crescita organica nei prossimi trimestri e nel lungo periodo.

La scelta, compiuta negli anni passati, di costruire un solido ecosistema di partner ci consente oggi di raggiungere al fianco di Qualcomm un importante traguardo rappresentato dall'accordo con NEURA Robotics".



COMUNICATO STAMPA

Risultati consolidati di SECO nel periodo

I **ricavi** sono passati da €98,4M al 30 giugno 2025 a €98,7M al 30 giugno 2026, in crescita di €0,3M (+0,3%).

Questa dinamica è legata al consolidarsi della graduale ripresa degli ordini da parte dei clienti, con i volumi di vendita in recupero nei principali mercati verticali e aree geografiche serviti, in particolare APAC ed EMEA (sebbene l'area risulti ancora penalizzata dalla debolezza dell'economia tedesca, si evidenziano segnali di progressivo miglioramento su base trimestrale).

Nei primi sei mesi dell'anno, i ricavi dell'Edge computing (€91,2M) sono cresciuti del 6% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

Il business Clea ha generato ricavi per €7,5M (8% dei ricavi della Società nel periodo), di cui €4,9M derivanti da ricavi ricorrenti (65% dei ricavi Clea), +13% rispetto allo stesso periodo del 2025 (€4,3M al 30 giugno 2025). Questo si confronta con ricavi per il business Clea pari a €12,0M al 30 giugno 2025 – la contrazione si deve principalmente allo spostamento di una parte non ricorrente del business, man mano che i progetti entrano nella fase di deployment, e i dispositivi vengono gradualmente connessi alla piattaforma.

Il **Gross margin**¹ è passato da €52,5M (53,4% dei ricavi) al 30 giugno 2025 a €53,5M (54,2% dei ricavi) al 30 giugno 2026, in crescita di €1,0M (+1,9%). Il margine mostra un buon rafforzamento, confermando la resilienza del modello di business nonostante un difficile contesto di catena di fornitura. L'impatto dell'aumento dei prezzi delle memorie e di altri componenti critici è stato più che compensato grazie a un mix di vendite favorevole unito al parziale trasferimento ai clienti dei maggiori costi di approvvigionamento della componentistica, con conseguenti benefici sulla marginalità.

L'**EBITDA adjusted** è passato da €20,1M (20,5% dei ricavi) al 30 giugno 2025 a €18,5M (18,7% dei ricavi) al 30 giugno 2026, con una diminuzione di €1,6M (-8,2%). Il contributo positivo derivante dall'espansione del Gross margin è stato compensato dall'incremento del costo del personale, dovuto ad assunzioni mirate nelle funzioni di Ricerca & Sviluppo e Operations a supporto della fase di avvio del nuovo stabilimento produttivo nell'area di Arezzo e al fine di rafforzare la capacità di SECO di cogliere le future opportunità di crescita.

Ai fini del calcolo dell'EBITDA adjusted sono stati effettuati alcuni aggiustamenti per rettificare l'importo di alcuni elementi non ricorrenti o non correlati alle performance operative del Gruppo: nei primi sei mesi del 2026 tali voci hanno ammontato complessivamente a circa €2,9M². Al lordo degli aggiustamenti, l'EBITDA è passato da €15,9M al 30 giugno 2025 a €15,6M al 30 giugno 2026, (-2,1%).

L'**EBIT adjusted**³ è passato da €11,0M (11,2% dei ricavi) al 30 giugno 2025 a €8,6M (8,7% dei ricavi) al 30 giugno 2026, in calo di €2,4M (-22,1%) per effetto delle dinamiche precedentemente illustrate.

Al lordo dei predetti aggiustamenti, l'EBIT è passato da €5,7M al 30 giugno 2025 a €4,3M al 30 giugno 2026, (-25,8%).

¹ *Gross margin*: corrisponde alla differenza tra i ricavi di vendita e i costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci al netto della variazione delle rimanenze di magazzino.

² Tali voci includono prevalentemente il valore attuariale (non monetario) dei piani di stock option a beneficio di alcuni dipendenti e figure chiave del Gruppo (€1,9M), alcuni costi non ricorrenti legati ad operazioni straordinarie e altre Opex di natura straordinaria (€0,4M) e utili o perdite su cambi (€0,6M).

³ *EBIT adjusted*: corrisponde all'utile o perdita dell'esercizio al lordo delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari, degli utili o perdite su cambi, degli effetti delle transazioni non ricorrenti, degli effetti di taluni eventi e operazioni che gli amministratori considerano non correlate alle performance operative, degli ammortamenti derivanti dalle Purchase Price Allocation relative all'acquisizione del gruppo Garz & Fricke e al conferimento di ramo d'azienda da parte di Camozzi Digital S.r.l..



COMUNICATO STAMPA

L'**utile netto adjusted**⁴ è passato da €7,3M (7,4% dei ricavi) al 30 giugno 2025 a €5,5M (5,6% dei ricavi) al 30 giugno 2026, in calo di €1,8M (-24,7%).

Al lordo dei predetti aggiustamenti, dovuti alla rettifica di elementi non ricorrenti o non correlati alle performance operative del Gruppo, e della stima del relativo impatto fiscale, l'utile netto è passato da €2,5M al 30 giugno 2025 a €1,7M al 30 giugno 2026, (-30,2%).

L'**indebitamento finanziario netto adjusted**⁵ è passato da un debito netto pari a €37,6M al 31 dicembre 2025 a un debito netto pari a €47,7M al 30 giugno 2026.

Tale variazione è legata prevalentemente alle dinamiche di capitale circolante netto osservate nel periodo. Si registra nel semestre un incremento del magazzino (€17,8M), parzialmente compensato dall'incremento dei debiti commerciali (€15,9M). La variazione del magazzino deriva da acquisti strategici di stock di memorie che sono stati effettuati al fine di garantire ai clienti la copertura del fabbisogno di produzione già per l'intero 2026 e gli inizi del prossimo anno, in un contesto di allungamento dei lead time e di allocazione per la componentistica critica.

Si evidenzia che l'indebitamento finanziario netto adjusted al 30 giugno 2026 è stato gravato da investimenti straordinari pari a €8,8M, per il nuovo stabilimento produttivo sito nell'area di Arezzo e per l'implementazione di nuove linee produttive in Hangzhou.

Eventi di rilievo successivi alla chiusura del periodo

In data 4 settembre, NEURA Robotics e SECO hanno annunciato una partnership strategica per accelerare lo sviluppo della Physical AI dall'Europa. Nell'ambito dell'accordo, SECO progetterà e produrrà moduli di computing, basati su processori di Qualcomm Technologies, per la nuova generazione di robot cognitivi di NEURA, incluso il robot umanoide 4NEI.

La collaborazione punta a creare una filiera europea per la Physical AI, facendo leva sulle competenze di SECO nell'Edge AI, nell'embedded computing e nella progettazione e produzione di elettronica avanzata con potenziali sviluppi futuri nel campo delle applicazioni industriali basate sulla robotica e sull'intelligenza artificiale. L'avvio della mass production per NEURA è atteso per il IQ 2027.

Previsioni di SECO sull'andamento del business

Nel corso dell'ultimo anno, SECO è rimasta concentrata nel rafforzare le relazioni con i clienti e consolidare la propria leadership tecnologica. È stata così alimentata la pipeline con numerosi nuovi design win significativi, sia con clienti storici che con nuovi clienti, rinforzando le fondamenta per una crescita sostenibile.

Dopo il punto di svolta del 2025, il percorso di crescita è a oggi supportato da una solida pipeline di nuovi prodotti che abiliteranno infrastrutture industriali per l'Edge e la Physical AI, nonché dall'adozione crescente del nostro framework software Clea, continuamente arricchito con moduli a valore aggiunto. Il nostro ecosistema – hardware, Clea e l'Application Hub – rappresenta un mix unico per gli OEM impegnati nella trasformazione digitale, in quanto consente

⁴ *Utile netto adjusted*: corrisponde all'utile o perdita dell'esercizio al lordo degli effetti delle transazioni non ricorrenti, degli effetti di taluni eventi e operazioni che gli amministratori considerano non correlate alle performance operative e degli ammortamenti derivanti dalle Purchase Price Allocation relative all'acquisizione del gruppo Garz & Fricke e al conferimento di ramo d'azienda da parte di Camozzi Digital S.r.l., al netto di un effetto fiscale stimato in misura pari al 24% (aliquota IRES).

⁵ Ai fini del calcolo di tale indicatore sono stati effettuati aggiustamenti tenendo conto delle passività finanziarie correnti e non correnti derivanti da lease, rilevate per effetto dell'applicazione dell'IFRS 16 (€7,4M) e del credito per IVA (€3,5M), generato strutturalmente da SECO come esportatore abituale e fattorizzabile pro-soluto.

Al lordo dei predetti aggiustamenti, l'indebitamento finanziario netto passa da un debito netto pari a €47,2M al 31 dicembre 2025 a un debito netto pari a €58,5M al 30 giugno 2026.



COMUNICATO STAMPA

l'implementazione scalabile di soluzioni AI, accelera il time to-market e supporta la conformità alle nuove normative sulla cybersecurity.

Tutti i nostri KPI finanziari e il nostro posizionamento di business sono oggi consistenti con la nostra tesi di investimento ed entreremo nel nuovo anno con un buon momentum, prevedendo di raggiungere ricavi nell'ordine di €60M nel terzo trimestre del 2026. Questa visione è ulteriormente rafforzata dal positivo andamento della raccolta ordini, che si mantiene solida dopo i livelli record registrati nei mesi di febbraio e marzo. Il mercato industriale continua a mostrare fondamentali chiari, con la trasformazione digitale dei prodotti degli OEM e l'adozione dell'AI direttamente sulle macchine che guidano la domanda di soluzioni intelligenti on-device. Tutto ciò porta a servizi ad alto valore aggiunto, valorizza i dati raccolti sul campo e crea opportunità per nuovi business. Guardando al futuro, restiamo focalizzati sull'offerta di soluzioni innovative in grado di soddisfare le esigenze in evoluzione dei clienti, generando al contempo valore sostenibile per i nostri azionisti.

Conference call

I risultati al 30 giugno 2026 saranno illustrati quest'oggi, 8 settembre 2026, alle ore 14.30 (CEST), nel corso di una conference call con la comunità finanziaria alla quale sarà possibile registrarsi utilizzando il link riportato di seguito:

https://blc-co-uk.zoom.us/webinar/register/WN_eMUcXgSeSNCu_YcW2BAGvQ

§§§§

Il Consiglio di Amministrazione di SECO ha inoltre nominato Marco Letizia Head of Corporate Development & Investor Relations.

Marco Letizia è un manager con oltre trent'anni di esperienza in finanza corporate e mercati finanziari, maturata tra Italia e Stati Uniti. Dopo gli esordi come analista in Private Equity/M&A, ha ricoperto per quattordici anni ruoli di equity sales director tra Milano e New York, per poi guidare come CEO una holding finanziaria e, dal 2017 al 2021, un gruppo di gestione NPL con un team di 120 persone. Dal 2021 al 2025 è stato Origination Director in Azimut Direct, distinguendosi come top performer del team. La sua ultima esperienza è stata come Group CFO e Head of M&A in una realtà corporate in ambito retail, dove ha coordinato l'area AFC, i rapporti bancari del gruppo e la strategia di crescita per acquisizioni.

Nel suo nuovo ruolo, Marco riporterà direttamente al CEO Massimo Mauri e lavorerà a stretto contatto con il resto del leadership team.

Letizia succede a Clarence Nahan, che per oltre due anni ha guidato con successo la funzione Investor Relations di SECO, contribuendo in modo significativo a rafforzare il dialogo della Società con la comunità finanziaria e con i propri stakeholder. Massimo Mauri, CEO di SECO, a nome del Consiglio di Amministrazione, desidera ringraziare Clarence Nahan per il prezioso contributo, la professionalità e la dedizione dimostrati nel corso del suo mandato, formulandogli i migliori auguri per il prosieguo della sua carriera professionale nel settore dell'investment banking, ambito nel quale ha maturato una solida e riconosciuta esperienza. SECO guarda con favore alla prosecuzione della collaborazione con Clarence Nahan nel suo nuovo ruolo, con l'obiettivo di continuare a sviluppare e valorizzare l'equity story della Società e il dialogo con la comunità finanziaria.

Indicatori alternativi di performance

Nel presente comunicato vengono utilizzati alcuni "indicatori alternativi di performance" non previsti dai principi contabili internazionali IFRS, il cui significato e contenuto, in linea con le raccomandazioni contenute negli orientamenti ESMA/2015/1415 del 5 ottobre 2015, sono illustrati di seguito.



COMUNICATO STAMPA

EBITDA adjusted: definito come utile o perdita dell'esercizio al lordo delle imposte sul reddito, dei proventi e degli oneri finanziari, degli ammortamenti, degli utili o perdite su cambi, degli effetti delle transazioni non ricorrenti e degli effetti di taluni eventi e operazioni che gli amministratori considerano non correlate alle performance operative del Gruppo.

Indebitamento Finanziario Netto adjusted: rappresenta la somma algebrica tra disponibilità liquide, crediti finanziari e debiti finanziari correnti e non correnti, rettificati per l'importo dei crediti per IVA, le passività finanziarie correnti e non correnti derivanti da lease rilevate per effetto dell'applicazione dell'IFRS 16 ed eventuali opzioni di Put & Call sottoscritte.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Lorenzo Mazzini, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili alla data della presente comunicazione.



COMUNICATO STAMPA

SECO

SECO (IOT.MI) è un'azienda high-tech che sviluppa infrastrutture Edge AI integrate e sistemi di Physical AI che portano l'intelligenza direttamente nei dispositivi industriali. Combinando hardware embedded avanzato e modulare con Clea, il framework proprietario per Edge AI agentic, SECO consente alle aziende di implementare l'AI all'edge, trasformando i dati raccolti sul campo in insight operativi e abilitando nuovi servizi sul punto di utilizzo. La piattaforma infrastrutturale completa di SECO supporta i clienti nell'adozione dell'AI a livello industriale, permettendo di lanciare prodotti più intelligenti e di generare nuovi flussi di ricavi e modelli di business innovativi, garantendo al contempo produzione su scala industriale e supporto di lungo periodo. Con una base clienti globale che include i settori dell'automazione industriale, della robotica, del medicale, della difesa, dei trasporti, dell'energia e del vending, SECO è un abilitatore affidabile di sistemi intelligenti di nuova generazione.

Per maggiori informazioni: <http://www.seco.com/>

Contatti

SECO S.p.A.

Marco Letizia

Head of Corporate Development & Investor Relations

Tel. +39 0575 26979

investor.relations@seco.com

Community Group

Marco Rubino

Tel. +39 335 650 9552

seco@community.it



COMUNICATO STAMPA

Si riportano di seguito i prospetti di bilancio consolidato del Gruppo SECO non soggetti a revisione contabile.

Situazione patrimoniale – finanziaria consolidata

(in migliaia di Euro)	30/06/2026	31/12/2025
Immobilizzazioni materiali	24.429	22.593
Immobilizzazioni immateriali	103.004	101.297
Diritto d'uso	7.794	8.952
Avviamento	157.108	157.108
Attività finanziarie non correnti	6.625	6.842
Attività per imposte anticipate	2.472	2.506
Altre attività non correnti	1.993	1.669
Totale attività non correnti	303.425	300.967
Rimanenze	82.427	64.618
Crediti commerciali	51.373	40.399
Crediti tributari	7.764	6.020
Attività finanziarie correnti	1.164	2.030
Altri crediti	6.285	5.393
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	60.556	66.657
Totale attività correnti	209.570	185.116
TOTALE ATTIVITÀ	512.994	486.083
Capitale sociale	1.296	1.296
Riserva sovrapprezzo azioni	232.036	232.036
Riserve	41.669	42.084
Risultato di pertinenza del Gruppo	-365	-2.694
Totale patrimonio netto di gruppo	274.636	272.722
Capitale e riserve di terzi	22.948	18.553
Risultato di pertinenza di terzi	2.082	3.190
Patrimonio netto di terzi	25.030	21.743
Totale patrimonio netto	299.666	294.465
Benefici verso i dipendenti	3.664	3.470
Fondi rischi	1.219	1.209
Passività fiscali per imposte differite	23.115	23.772
Debiti finanziari non correnti	90.178	92.507
Passività finanziarie non correnti derivanti da <i>lease</i>	4.942	6.035
Altri debiti non correnti	8	8
Totale passività non correnti	123.126	127.002
Passività finanziarie correnti	8.539	4.695
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	14.160	10.305
Passività finanziarie correnti derivanti da <i>lease</i>	2.414	2.393
Debiti commerciali	50.736	34.883
Altri debiti correnti	10.878	10.105
Debiti tributari	3.475	2.234
Totale passività correnti	90.202	64.616
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITÀ	512.994	486.083



COMUNICATO STAMPA

Conto economico consolidato

(in migliaia di euro)	30/06/2026	30/06/2025
Ricavi delle vendite	98.719	98.401
Altri ricavi e proventi	1.109	1.321
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(62.743)	(46.399)
Variazione delle rimanenze	17.502	504
Costi per servizi	(12.133)	(12.478)
Costi per il personale	(23.699)	(21.752)
Ammortamenti e svalutazioni	(11.915)	(11.131)
Svalutazione crediti e Accantonamenti a fondo rischi	(10)	(10)
Altri costi operativi	(2.579)	(2.722)
Risultato operativo	4.252	5.734
Proventi finanziari	1.219	1.801
Oneri finanziari	(2.596)	(3.272)
Utile / (perdita) su cambi	(561)	(931)
Risultato prima delle imposte	2.314	3.332
Imposte sul reddito	(597)	(873)
Utile / (perdita) dell'esercizio	1.717	2.459
Risultato di pertinenza di terzi	2.082	2.120
Risultato di pertinenza del Gruppo	(365)	339
Utile base per azione	-	-
Utile diluito per azione	-	-

Conto economico complessivo consolidato

(in migliaia di euro)	30/06/2026	30/06/2025
Utile / (perdita) dell'esercizio	1.717	2.459
Altri utili/(perdite) complessivi che saranno successivamente riclassificati a conto economico:	1.580	(3.494)
Differenze cambio da conversione	1.813	(2.409)
Utile / (perdita) su Cash Flow Hedge	(307)	(1.085)
Effetto fiscale utile / (perdita) su Cash Flow Hedge	74	-
Altri utili/(perdite) complessivi che non saranno successivamente riclassificati a conto economico:	-	-
Attualizzazione benefici ai dipendenti	-	-
Effetto fiscale attualizzazione benefici ai dipendenti	-	-
Totale conto economico complessivo dell'anno	1.580	(3.494)
Azionisti di minoranza	3.287	478
Azionisti della capogruppo	10	(1.512)
Totale utile/(perdita) complessiva dell'anno	3.297	(1.034)



COMUNICATO STAMPA

Rendiconto finanziario consolidato

(Valori in migliaia di euro)	30/06/2026	30/06/2025
Utile / (Perdita) dell'esercizio	1.717	2.459
Imposte sul reddito	597	873
Ammortamenti	11.915	11.131
Variazione netta benefici ai dipendenti	194	(195)
Proventi / (Oneri) finanziari	1.377	1.471
(Utile) / perdita su cambi	561	931
Costi per pagamenti basati su azioni	1.911	3.234
Altri ricavi e proventi non monetari	(7)	124
Flusso finanziario prima delle variazioni del CCN	18.265	20.029
Variazione crediti commerciali	(10.771)	(15.538)
Variazione rimanenze	(17.809)	68
Variazione debiti commerciali	14.701	5.781
Altre variazioni dei Crediti e Debiti Tributarî	(1.278)	704
Altre variazioni dei Crediti e Debiti correnti	(85)	(1.066)
Altre variazioni dei crediti e debiti non correnti	(874)	(604)
Utilizzo accantonamenti fondi rischi, crediti e rimanenze	10	(54)
Interessi incassati	1.184	1.801
Interessi pagati	(2.518)	(3.135)
(Utile) / perdita su cambi realizzati	388	(1.273)
Imposte sul reddito pagate	178	(2.129)
Flusso finanziario dell'attività operativa (A)	1.392	4.585
(Investimenti)/Disinvestimenti in immobilizzazioni materiali	(3.932)	(1.106)
(Investimenti)/Disinvestimenti in immobilizzazioni immateriali	(10.266)	(6.644)
(Investimenti)/Disinvestimenti in immobilizzazioni finanziarie	(89)	160
Acquisizione di ramo d'azienda al netto delle disponibilità liquide	-	-
Acquisizione di società controllate al netto delle disponibilità liquide	-	-
Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)	(14.286)	(7.590)
Accensione finanziamenti bancari	6.485	-
(Rimborso) finanziamenti bancari	(4.959)	(4.964)
Variazione passività finanziarie correnti	3.766	(4.238)
Rimborsi passività finanziarie derivanti da lease	(1.176)	(2.037)
Variazione attività finanziarie correnti	866	-
Dividendi erogati	-	(61)
Aumento netto di capitale a pagamento	-	-
Acquisto azioni proprie	-	-
Acquisto quote per uscita di Terzi	-	-
Flusso di cassa derivante dall'attività finanziaria (C)	4.981	(11.300)
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A+B+C)	(7.914)	(14.305)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	66.657	72.586
Differenze di conversione	1.813	-2.409
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	60.557	55.872



COMUNICATO STAMPA

Prospetto delle variazioni del Patrimonio netto consolidato

(in migliaia di euro)	01/01/2026	Aumento capitale sociale	Destinazione risultato	Dividendi distribuiti	Altri movimenti	Acquisizione/ costituzione di Società consolidate	Utile / (perdita) complessiva	30/06/2026
Capitale sociale	1.297	-	-	-	-	-	-	1.297
Riserva legale	289	-	-	-	-	-	-	289
Riserva sovrapprezzo azioni	232.035	-	-	-	-	-	-	232.035
Altre riserve	42.059	-	(2.694)	-	1.904	-	(233)	41.036
Riserva di traduzione	(191)	-	-	-	-	-	-	417
Riserva FTA	(371)	-	-	-	-	-	-	(371)
Attualizzazione benefici ai dipendenti	298	-	-	-	-	-	-	298
Risultato di pertinenza del Gruppo	(2.694)	-	2.694	-	-	-	(365)	(365)
Patrimonio netto di Gruppo	272.722	-	-	-	1.904	-	10	274.636
Capitale e riserve di terzi	18.552	-	3.190	-	-	-	1.205	22.947
Attualizzazione benefici ai dipendenti (quota di)	-	-	-	-	-	-	-	-
Risultato di pertinenza di terzi	3.191	-	(3.190)	-	-	-	2.082	2.083
Patrimonio netto di terzi	21.743	-	-	-	-	-	3.287	25.030
Totale patrimonio netto	294.465	-	-	-	1.904	-	3.297	299.666